



## Stagiaire commercial H/F

Société Vianeo, Sophia-Antipolis <https://www.vianeo.com/>

Stage non rémunéré, inférieur à 3 mois

A partir de : immédiat

### Description de l'offre

Nous recherchons une personne pour accélérer le leadership de Vianeo sur le secteur de l'accompagnement de projets innovants et de startups (incubation et accélération).

Votre rôle est de :

- participer activement au déploiement de la stratégie commerciale
- suivre les prospects en lien avec l'équipe commerciale
- établir un listing précis de prospects potentiels : centres de recherche et grands groupes impliqués dans la R&D et l'innovation
- inviter les prospects et les clients aux événements : webinaires, salon Viva Technology...

Profil recherché

- Aisance avec l'outil informatique (Excel, Google Drive...). Une connaissance du CRM Hubspot serait un plus ainsi que de LinkedIn et de Sales Navigator
- Autonomie et proactivité
- Une connaissance du secteur de l'entrepreneuriat / intrapreneuriat et une sensibilité à l'innovation
- Qualités rédactionnelles et relationnelles

Contact

Elise FAURE

06 79 81 09 77

[e.faure@vianeo.com](mailto:e.faure@vianeo.com)