

WORKSHOP

100% DIGITAL !

2 jours pour
revisiter et
concevoir de
A à Z
la stratégie
de vos projets
exploratoires



VIANE^o





● INFORMATIONS

QUOI ?

Le projet démarre ou est en phase de pivot, des questions stratégiques se posent ?

Offrez l'occasion à l'équipe projet de revisiter et concevoir de A à Z la stratégie la plus pertinente !

QUI ?

Les startups, PME et toute équipe projet d'une entreprise, de 3 à 10 participants.

COÛT

5 000 € HT pour les deux jours.

Eligible à la formation continue
Licences plateforme Vianeo incluses.

COMMENT ?

A distance, avec pour fil conducteur la méthodologie Vianeo, sa plateforme collaborative et un outil digital de brainstorming.

Le travail d'intelligence collective permet :

- de produire une analyse structurée et exhaustive du projet
- de réaliser une première itération complète de la stratégie du projet
- d'atteindre une vision de son potentiel
- de définir la feuille de route pour valider les hypothèses.

QUELS RÉSULTATS ?

- Partager la vision en équipe
- Concevoir la stratégie
- Construire son pitch et le Business Case du projet
- Définir un plan d'action immédiat
- S'approprier une méthode exploratoire efficace, opérationnelle et itérative

Accès au projet sur la plateforme Vianeo pour toute l'équipe, après le workshop.

● PROGRAMME

JOUR 1

Introduction des spécificités du management de projets exploratoire
Application des 3 premières preuves de valeur.

#1 Acquérir la preuve de Légitimité :

- L'ADN du projet
- Identification du / des domaine(s) d'application

#2 Acquérir la preuve de Désirabilité :

- Analyse des usages : identification des opportunités de marché, scénarios d'usages

#3 Acquérir la preuve d'acceptabilité :

- Analyse du marché : cartographie du réseau de valeur du projet

JOUR 2

Définir le positionnement stratégique le plus pertinent.

#4 Acquérir la preuve de Faisabilité :

- Analyse fonctionnelle : concevoir une offre qui répond aux besoins à satisfaire

#5 Acquérir la preuve de Viabilité :

- Business Model : identifier le meilleur positionnement stratégique et des couples produits/marchés

Synthèse et pour action :

- Validation des documents de synthèse : pitch, Business Model Canvas, plan d'action.





« Vianeo permet de travailler en profondeur tous les angles d'un projet et de renforcer le porteur dans son approche stratégique. Au delà de sa méthode, sa plateforme collaborative est un excellent moyen de synthèse des différentes méthodes à la disposition de tous les porteurs de projet. »

Emmanuel Fénéon
CO-FONDATEUR



FIT Health is supported by the EIT,
a body of the European Union

« Nous avons été très satisfaites des deux journées de Kick-off 100% digital, bien que dubitatives au départ. Ce fut une belle expérience ! Nous avons atteint les objectifs et relancé le projet sur une nouvelle dynamique d'équipe. La plateforme Vianeo a une très bonne ergonomie et présente de très bonnes synthèses des résultats et s'adapte donc idéalement à un accompagnement 100% digital.

Nous recommandons vivement Vianeo si vous voulez un bon accompagnement dans l'élaboration du business case de votre projet. »

Sophie, Claire et Amane
PROJECT MANAGERS CAMPUS

04.94.95.45.06

contact@vianeo.com

www.vianeo.com

